

Modules programma Kickstart Your Business

Ondernemer

- Jij als ondernemer
 - o Jouw verhaal + transformatie -> verkopend schrijven
 - o Why + ego why
 - o Belemmeringen en overtuigingen
- Praktische zaken – financieel plan, admin, KvK, belasting
- Ondernemersmindset
- Concreet 3 maandenplan
- Prioriteiten stellen en to-do- waar ligt nu de focus als startende ondernemer?

De klant

- De ideale klant – begrijpen en aanspreken op dieper level – met werkdocument
- Klantreis - van een volger een klant maken
- Belemmeringen tackelen
- Doelgroep onderzoek
- Klanten vinden online

Aanbod & strategie

- Product bedenken en bepalen – checklist goed product
- Aanbod maken – van coaching tot product of programma
- Aanbod strategie – meerdere levels – gratis, instap/entry, middel naar core

Sales, marketing & Content

- Converterende content schrijven
- Website
- Salespagina – met voorbeeld en template
- Jouw pitch
- Kanalen kiezen (korte en lange termijn)
 - o Strategie kanalen en bereik vergroten
 - o Instagram
- Weggever en mailinglijst opbouwen
- Verkopen via mail en/of mailfunnel - voorbeelden
- Sales
 - o Van dm of email naar een intake gesprek
 - o Intake naar verkoop
 - o Product verkopen

Bonussen:

- Adverteren (Facebook en Instagram advertentie opzetten (Masterclass door Brigitte Nieuwenhuis)
- Podcast maken
- Fix Your Finance sheet voor inzicht in je financiële situatie als startende ondernemer